

PARA DONOS DE BUFFET

3 mensagens para reativar orçamentos parados

O lugar mais rápido para achar contrato não é um anúncio novo. É a sua base: casais que já pediram orçamento e ainda não fecharam o lugar da festa.

ANTES Separe os orçamentos dos últimos 6 a 12 meses que ainda têm a data da festa no futuro.

Dia 1

REABERTURA

"Oi, [Nome]! Aqui é a [Consultora], do [Buffet]. Vi que vocês pediram orçamento para [mês da festa]. Vocês já fecharam o lugar ou ainda estão escolhendo?"

Dia 3

NOVIDADE

"[Nome], abrimos [novidade real: cardápio novo, datas de sexta, visita aos sábados] e lembrei de vocês. Querem vir conhecer essa semana?"

A novidade precisa existir. Se não tem, use as ofertas da isca SEXTA.

Dia 6

ENCERRAMENTO

"[Nome], não quero ficar te mandando mensagem. Se ainda fizer sentido, me responde com 1 que eu te ligo. Se já resolveram, desejo uma festa linda!"

ENVIE AOS POUCOS

Pequenos lotes por dia, para o número não ser bloqueado.

ANOTE TUDO

Quem respondeu, quem já fechou fora, quem quer visita.

PARE NO 3

Três mensagens sem resposta: o casal sai da lista.

Quer o resgate rodando na primeira semana?

Diagnóstico de 15 min com a conta feita nos números do seu salão.

COMENTE

DIAGNOSTICO

@workingwebmkt