

PARA DONOS DE BUFFET

12 perguntas antes de contratar agência para o seu buffet

Se ela só fala de clique e seguidor, vai te mandar curioso e depois dizer que o problema é o seu comercial. Leve esta folha para a reunião e marque o que ela respondeu com clareza.

ATRAÇÃO • QUEM CHEGA NO WHATSAPP

- ☐ **01** Quantos buffets ou espaços de evento vocês atendem hoje?
- ☐ **02** O anúncio fala com noivas do raio do meu salão ou do estado inteiro?
- ☐ **03** Quanto custa cada conversa no WhatsApp, e vocês me mostram isso todo mês?
- ☐ **04** Quem produz os criativos e com qual material do meu buffet?

ATENDIMENTO • DO PEDIDO ATÉ A VISITA

- ☐ **05** Quem filtra data, Pax e tipo de evento antes de marcar a visita?
- ☐ **06** Em quanto tempo a noiva que chama às 22h é respondida?
- ☐ **07** Como a ficha do casal chega para a minha equipe?
- ☐ **08** Vocês confirmam a visita para evitar falta?

FECHAMENTO • DA VISITA AO CONTRATO

- ☐ **09** O que acontece com o casal nos dias seguintes à visita?
- ☐ **10** Vocês medem visitas e contratos, ou só conversas e cliques?
- ☐ **11** O que vem no relatório do mês além de alcance e seguidores?
- ☐ **12** Com o meu ticket e a minha margem, quantos contratos pagam o serviço?

A pergunta que decide: a 10. Se a resposta for "só conversas", ninguém vai saber se o anúncio virou contrato.

Faça as 12 perguntas para a Working Web.

Diagnóstico de 15 min com a conta feita nos números do seu salão.

COMENTE
DIAGNOSTICO
@workingwebmkt